



Paulette Rodrigues

- Age : 37, Nationalité : Française
- Permis B

Plus de 12 ans d'expérience en Marketing & Commercial.

Plus de 8 ans en management d'équipe.



+221 77 149 14 92



prrrodrigues4@gmail.com



linkedin.com/in/paulette-rodrigues-bb1360153

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- Présent** - **APIAFRIQUE– Directrice Partenariats EMEA (Clients)**
2020
Développement de l'activité Sales pour 9 pays avec sous tutelle une équipe de 5 personnes
- **Développement du portefeuille client : Croissance significative du CA : Objectif 2022 = + 30% de CA / 2020-2021 post Covid**
 - **Réorganisation équipe** : Création d'une équipe polyvalente terrain
 - **Organisation et participations de Salons et événements divers**
 - **Gestion des partenariats** : CFAO Retail, Auchan, Ongs), Fondations, Associations, Ministères, pharmacies, BtoB et BtoC
 - **Formations interne et Externe** : Santé sexuelle et reproductive, Cycle menstruelle
- 2020 - **ZIKETRO BUSINESS PARTNERS – Directrice Partenariats EMEA (Clients & Fournisseurs)**
2018
Restructuration de l'activité Sales & Marketing pour 7 pays avec sous tutelle une équipe de 15 personnes
- **Développement du portefeuille client** : Croissance significative du CA : Objectif 2019 = + 50% de CA / 2018
 - **Refonte Marketing** : Création d'une nouvelle identité pour la marque
 - **Gestion des partenariats** : Grands Comptes et Fournisseurs dans l'accompagnements de solutions pour les Hotels (ex : GM France, Distributeurs d'Aminities, Lucart, Evoca,
- 2018 - **BUREAU VERITAS SN - Responsable Marketing & Sales Groupe**
2015
Développement de la stratégie commerciale de 6 services, pour 5 pays avec sous tutelle une équipe de 8 personnes – Reporting local & groupe
- **Développement du portefeuille client** : > 1000 clients, atteinte de l'objectif de 7,9 millions d'euros de CA en 2018
 - **Développement Marketing** : refonte des supports de communication et présentation pour les 8 branches métiers à commercialiser
 - **Organisation & animation de salons et Forums** : 4 à 5 salons /an – Jusqu'à 5000 participants
 - **Formatrice aux techniques de ventes et prévention routière en interne** : 1 session / mois, 20 élèves
 - **Gestion en direct de la branche métier Certification** : 75 clients en portefeuille
- 2015 - **BUREAU VERITAS FR - Assistante de Direction & Marketing :**
2012
Bras droit du Directeur Général district (5 pays)
- 2012 - **UPS SCS - Responsable Commerciale Grands Comptes**
2011
Développement du portefeuille et suivi client pour les regions Paris et Rhône Alpes
- 2008 - **UPS SCS - Assistante de direction**

FORMATION





2007 - Licence de Droit (1ere Année)
Université Paris I Panthéon Sorbonne

COMPETENCES

Métier

- Stratégie Marketing
- Stratégie Commerciale
- Business development
- Formation (vente, suivi qualité)
- Reporting top management local & groupe
- Management d'équipe

Langues

-  Français: langue maternelle
-  Anglais : courant
-  Wolof (Senegal) : courant
-  Allemand : notions

ENTREPRENARIAT

Fondatrice de Nissi Sport Attitude
Evènementiel et cours de sport collectif pour les particuliers et les associations (Dr Nakamou, ministère de la justice, ministère de la Protection de l'enfance)

Coach de Zumba certifiée
Cours collectif jusqu'à 50 élèves

Certification Sport 4 development
Certification Event Planner

INTERETS



Danse – Danse Classique, Modern Jazz, Salsa, Ragga Jam



Sport – Zumba, cross-fit, fitness