



Mamadou Sow  
16 Rue des Brandons  
77380 Combs-la-Ville  
+(33) 629282358  
+(221) 773129415  
mamadsoh@gmail.com

Enthousiaste, Agile, Esprit d'initiative

## EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

### Depuis Mai 2019 : Chargé de Projet Développement Économique

#### Conservatoire National des Arts et Métiers - Direction de l'Action Régionale - Paris

- Développement territorial en relation avec la politique stratégique
- Chefferie de Projet « Au cœur des territoires »
- Contribution au développement des partenariats & réseaux de financement (CDC, Régions)
- Suivi opérationnel des projets
- Animation des Groupes de travail du réseau
- Organisation du suivi budgétaire, en lien avec les services des affaires financières
- Responsable Négociation commerciale du réseau
- Appui et conseil pour le développement de nouveaux projets stratégiques
- Veille sur les appels à projets, appels à manifestation d'intérêts

### Septembre 2018/ Mars 2019 : Chargé d'Affaires Senior Grands-Comptes

#### GFK (Growth from Knowledge)

- Responsable Pôle IT / OFFICE / Giftbox
- Négociation clientèle
- Responsable de la qualité de l'intégralité des prestations clients et comptes clés.
- Analyse performance et synthèse des résultats des clients (HP, Asus, Symantec)
- Support client sur l'utilisation des données et outils GFK
- Supervision de l'équipe Offshore (4 personnes)

### Mars 2014 / Août 2018 : Chargé d'Études et de Projets Éducation

#### Direction Services Départementaux de l'Éducation Nationale 93.

- Évaluation de politiques publiques
- Définition des objectifs pour l'ensemble des projets.
- Évaluation d'études nationales de politiques éducatives

### 2015/2017 : Consultant Chargé d'Affaires Export

- Mise en œuvre de la stratégie définie en lien avec le Directeur de Zone Afrique
- Développement de nouveaux clients et fidéliser les comptes existants
- Réalisation des offres en lien avec l'équipe Tender Management
- Négociation des contrats avec les clients & Assurer un reporting régulier
- Suivi des contrats en liaison avec le Business Manager et post contrat avec le service

### Mars 2013/ Janvier 2014 : Chargé d'Études et de Projets Économiques chez ORAMA

- Réalisation d'une étude sur « Les gains de productivité liés : l'emploi source et perte de productivité pour l'entreprise ? »,
- Interface avec l'Institut Technique Arvalis et la FNSEA.
- Présentation et mesures pour les exploitations de grandes cultures
- Conduite d'entretiens avec 28 acteurs de la filière des céréales (Producteurs, élus administrateurs)
- Participation aux travaux transversaux (Politique Agricole Commune ect.)

### Mars 2012/ Septembre 2012 : Chargé d'Études et de Projets à l'Agence d'Urbanisme du Havre

- Étude sur les Conseils de Développement de l'estuaire et de l'axe Seine
- Intégration au processus de sourcing
- Coordination des travaux avec les partenaires (élus locaux, Président CCI, Associations)
- Élaboration d'un Livre Blanc sur « Le décrochage des jeunes ».
- Développement des partenariats avec les CODEV de l'Estuaire

### 2009 / 2013 : Autres expériences

- Chargé de cours de SES à L'Éducation Nationale
- Sélectionné au Concours National de négociation de Deauville (Grande distribution)
- Participation aux travaux d'exports de confiture Muroise (États-Unis, Belgique)

## FORMATION

- **2020** : Certification Innovation publique dans les territoires (CNAM PARIS)  
Conservatoire national des arts et métiers

- **2012/ 2013** : Master 2 Management International au Pôle International Management de l'Université du Havre  
Option Commerce & Marketing International

- **2011/ 2012** : Master 1 Économie Appliquée  
Option Économie de L'Entreprise  
Université du Havre

- **2010 / 2011** : Licence Économie  
Option Administration Économique et Sociale  
Université du Havre

- **2006 / 2007** : Baccalauréat série L2 au Prytanée Militaire de Saint-Louis

## COMPETENCES

### Professionnelles

- Gestion de projet économique et sociale
- Ingénierie de Projets
- Gestion relation client
- Management et suivi de projet
- Négociation Communication
- Prospection recherche clientèle Conception supports de communication
- Marketing direct Marketing international

### Langues

Anglais : Niveau C1  
Espagnol : niveau avancé écrit et oral



### Informatiques

Pack office -msproject - Nickel -Adobe Illustrator-Adobe Indesign-Adobe Photoshop

## CENTRES D'INTERET

- Pratique du Football et Volley ball
- Voyages
- Lecture