

Philippe PAUTRE

58 ans

Immeuble Eden 440 Mamelles aéroport

DAKAR

+221 77 292 34 05

[ppautre@gmail.com](mailto:ppautre@gmail.com)



---

*Résident depuis novembre 2017 au Sénégal, double nationalité française - sénégalaise*

---

- **Directeur Commercial Consulting** depuis aout 2021

Groupe Oo2 Formations & Consulting (Sénégal, Cote d'Ivoire, France, Burkina Faso, Bénin)

Développer les activités de Oo2 Consulting, développer et animer le réseau des clients et partenaires ;

Rédaction des offres, suivi des des projets, gestion de la relation avec les clients, participation aux animations autour de la marque ;

- **Ambassadeur (Apporteur d'affaires)** février 2019 à juin 2020

Groupe ETHIQUE, Coaching & Formation

Recrutement de partenaires à l'étranger dans les pays de l'UEMOA ;

Commercialisation de programmes de formation en intra, inter & online ;

Développement du portefeuille clients de la société ;

- **Direction Générale** de Juillet 2013 - octobre 2018

**Nouvelle Imprimerie Gramatoise** (Gramat Lot)

**Publi Quercy** (Cahors Lot)

Imprimerie de Labeur, tous types d'impressions ; offset et numériques sur papier, grand format, supports souples et rigides ;

Conduite et gestion des entreprises, management des équipes ;

Vente des imprimeries en novembre 2018 afin de rejoindre ma famille à Dakar

- **Direction Commerciale Europe** de décembre 2010 – mai 2012

**Fratelli Onofri France** (Tremblay en France) Importation de pianos de cuisson haut de gamme (Italie). Ouverture de la filiale France (actionnaire) Marketing produits, Politique et organisation commerciale, Business plan. Accords et négociations avec les Centrales d'Achats Nationales, Mise en place des référencements, Salons, Expositions, reporting mensuel à l'actionnaire ;

- **Directeur Commercial France** de juillet 2008 – novembre 2010

**Groupe Climadiff** (Marseille)

Suivi des comptes nationaux, plans d'actions, mise en place de la politique commerciale, force vente constituée de 6 commerciaux France et 2 agents Export ;

- **Directeur des Ventes France** de janvier 1997 – juin 2008

#### **SIDEME S.A** (Levallois-Perret)

Responsable des Comptes nationaux, élaboration des catalogues avec la distribution hyper et multi-spécialiste. Elaboration des produits MDD hyper multi et spécialistes. Animation de l'équipe commerciale sédentaire (6 personnes). Déplacements sur les sites de productions : UK, Hongrie, Roumanie, Ukraine, Turquie, Italie ;

- **Directeur de Ventes France** de décembre 1993 – décembre 1996

#### **MITSUBISHI Electric France TV&Video Grand Public** (Rungis)

Prévisions des ventes – Visite des Centrales d'Achats Nationales France (grande distribution)

Conduite d'une équipe de 6 inspecteurs commerciaux ;

- **Directeur Régional Paris & Nord (Brandt Electronique & Saba/Continental Edison)**  
septembre 1991 – novembre 1993

#### **Thomson Consumer Electronics Marketing France** Courbevoie

Encadrement de 8 commerciaux sur les 2 marques ; 4 réseaux Spécialistes et Multi-spécialistes, 4 autres circuits Hypers et Multi-spécialistes.

- **Responsable des Centrales Nationales** de juillet 1989 – septembre 1991  
Audio, Son, Hi Fi pour SABA / Continental Edison, Spécialistes, Multi-spécialistes et Hypers
- **Inspecteur Commercial (Sud-Est)** de mai 1986 – juin 1989 résidence Montpellier

#### **SDRM Thomson / Sauter Groupe Thomson France** Courbevoie

Marque Thomson (Gros Electro-ménager) (dept. 11/30/34/13/20/84/83)

Visite du fichier Détaillants, Grossistes, Spécialistes et Multi-spécialistes, Plate forme régionale Darty sud. Analyse de secteur, prospection, relevé de prix, remontés concurrence.

- **Promoteur des Ventes (Région Sud-Ouest)** de avril 1984 – mai 1986 (Toulouse)  
Marque Thomson (Gros Electro-ménager) 27 départements du grand Sud-Ouest  
Sous la responsabilité des 4 inspecteurs commerciaux, du Directeur Régional et du Directeur des Ventes France. Soutien terrain, formations produites, visite sous réseaux, mise en place des opérations commerciales nationales et régionales.

#### **BTS Action Commerciale**

##### **Formations :**

- Animer une réunion / Gestion du stress au travail
- Réglementation des changes et droits de douane / Les incoterms / Crédoc
- Conduite de réunion / Manager son équipe / Gestion du temps

**Informatique :** Mac, PC logiciels de mise page (imprimerie)

Logiciel AS400, Sage gestion commerciale, CRM

Excel, word, PP,

**Langues :** Anglais scolaire, notions Allemand

*Rugby, Voile, Kite, Marche,*